



Die Firma THL

ist ein erfolgreiches Familienunternehmen das sich als ganzheitlicher Lösungsanbieter rund um die technische Ausrüstung im B2B Markt einen Namen gemacht hat.

In dieser Funktion sind wir weltweiter Partner führender Serviceorganisationen namhafter Industrieunternehmen, Handwerksbetrieben, Bildungsstätten, Kommunalen Betrieben und Versorgungsunternehmen.

Zu unserem Produktportfolio gehören neben Handelswaren etablierter Hersteller aus den Bereichen Werkzeug, Messgeräte, Arbeitsschutz und Fahrzeugeinrichtungen auch Produkte aus eigener Produktion sowie die dazugehörigen Dienstleistungen die in unserem tool- concept vereint einen echten Mehrwert für unsere Kunden schaffen.

Zur Unterstützung unseres erfolgreichen Teams suchen wir einen

Vertriebsmitarbeiter im kombinierten Innendienst und Außendienst (m/w/d)

Ihr Profil

- Sie wollen etwas erreichen? –Bei uns haben Sie die Möglichkeit auf ein gesundes Fundament aufzubauen und in einem tollen Team Ihre Zukunft erfolgreich zu gestalten.
- Wir suchen einen Mitarbeiter (m/ w/ d) der sich der Herausforderung stellt sowohl den bereits vorhandenen Kundenstamm zu betreuen als auch Neukunden zu gewinnen.
- Sie haben Spaß am Umgang mit Menschen, sind kontaktfreudig, durchsetzungs- und kommunikationsstark, begeistern ihr Umfeld und verfolgen engagiert ihre Ziele.
- Sie besitzen eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung mit hohem technischem Verständnis oder ein äquivalentes Studium mit mindestens zwei Jahren Berufserfahrung im Vertrieb von erklärungsbedürftigen technischen Produkten. Sie zeichnen sich durch eine hohe Eigenmotivation, Überzeugungskraft und ein ausgeprägtes Durchhaltevermögen aus. Ihr Auftreten beim Kunden ist professionell, verbindlich und freundlich. Sie besitzen eine sichere und überzeugende Persönlichkeit, arbeiten erfolgsorientiert und möchten Ihr leistungsbezogenes Gehalt selbst beeinflussen.

Ihre Aufgaben

- Sie sind verantwortlich für den Vertrieb von Produkten und Dienstleistungen
- Sie sind Umsatz- und Produktgruppenverantwortlich
- Eigenverantwortliche Betreuung der Bestandskunden innerhalb eines definierten Kundenkreises sowie Neukundengewinnung
- Sie führen eine aktive Kundenansprache
- Marktanforderungen identifizieren und Wettbewerbsanalysen durchführen
- Technische sowie kaufmännische Beratung unserer Kunden
- Sie sind verantwortlich für die Projektverfolgung sowie die Erstellung von Auswertungen/Reportings

Wir bieten Ihnen

Eine Festanstellung mit leistungsgerechter Entlohnung, eine professionelle Einarbeitung, Unterstützung und Schulung sowie moderne Kommunikationsmittel. Darüber hinaus bietet Ihnen THL vielfältige Einsatz- und Entwicklungsmöglichkeiten, sowie einen interessanten, abwechslungsreichen und sicheren Arbeitsplatz mit einer leistungsgerechten Entlohnung in einem innovativen Familienunternehmen.

Wenn Sie sich vorstellen können unser Team zu unterstützen, dann senden Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellungen an:

THL GmbH

Frau Vanessa Watermann
Stadtheider Straße 1–3
33609 Bielefeld

www.tool-concept.de
watermann@thl-bielefeld.de