



Die Firma THL

ist ein erfolgreiches Familienunternehmen das sich als ganzheitlicher Lösungsanbieter rund um die technische Ausrüstung im B2B Markt einen Namen gemacht hat.

Als Dienstleister, Entwickler, Hersteller und Händler rund um die technische Ausrüstung sind wir in zahlreichen Serviceorganisationen namhafter Industrieunternehmen als Partner etabliert.

Im Fokus unserer Tätigkeit steht die Dienstleistung definiert in unserem tool-concept um gemeinsam mit unseren Kunden eine über den gesamten Prozess von der Definition bis zum Aftersales optimierte, prozessorientierte Lösung zu schaffen.

Vereint in unserem tool-concept schaffen wir einen echten Mehrwert für unsere Kunden.

Zur Unterstützung unseres erfolgreichen Teams suchen wir einen

Vertriebsmitarbeiter im kombinierten Innendienst und Außendienst (m/w/d)

Ihr Profil

- Sie wollen etwas erreichen? – Bei uns haben Sie die Möglichkeit auf ein gesundes Fundament aufzubauen und in einem tollen Team Ihre Zukunft erfolgreich zu gestalten.
- Wir suchen einen Mitarbeiter (m/ w/ d) der sich der Herausforderung stellt sowohl den bereits vorhandenen Kundenstamm zu betreuen als auch Neukunden zu gewinnen.
- Sie haben Spaß am Vertrieb und am Verkauf von Lösungen und sehen sich selbst als Dienstleister am Kunden. Sie haben Spaß am Umgang mit Menschen, sind kontaktfreudig, durchsetzungs- und kommunikationsstark, begeistern ihr Umfeld und verfolgen engagiert ihre Ziele.
- Sie verkaufen keine Produkte sondern vielmehr Lösungen für den Kunden und sehen sich selbst als Dienstleister und Problemlöser.
- Sie besitzen eine abgeschlossene technische Ausbildung im Bereich Kälte-Klima, Heizung-Lüftung oder Elektrotechnik mit hohem kaufmännischem Verständnis oder ein äquivalentes Studium mit mindestens zwei Jahren Berufserfahrung im Vertrieb von erklärungsbedürftigen technischen Produkten.
- Sie zeichnen sich durch eine hohe Eigenmotivation, Überzeugungskraft und ein ausgeprägtes Durchhaltevermögen aus. Ihr Auftreten beim Kunden ist professionell, verbindlich und freundlich. Sie besitzen eine sichere und überzeugende Persönlichkeit, arbeiten erfolgsorientiert und möchten Ihr leistungsbezogenes Gehalt selbst beeinflussen.

Ihre Aufgaben

- Sie sind verantwortlich für den Vertrieb von Produkten und Dienstleistungen
- Eigenverantwortliche Betreuung der Bestandskunden innerhalb eines definierten Kundenkreises sowie
- Neukundengewinnung
- Sie führen eine aktive Kundenansprache
- Marktanforderungen identifizieren und Wettbewerbsanalysen durchführen
- Technische sowie kaufmännische Beratung unserer Kunden
- Sie sind verantwortlich für die Projektverfolgung sowie die Erstellung von Auswertungen/ Reportings

Wir bieten Ihnen

Eine Festanstellung mit leistungsgerechter Entlohnung, eine professionelle Einarbeitung, Unterstützung und Schulung sowie moderne Kommunikationsmittel.

Einen neutralen Firmenwagen auch zur privaten Nutzung

Darüber hinaus bietet Ihnen THL vielfältige Einsatz- und Entwicklungsmöglichkeiten, sowie einen interessanten, abwechslungsreichen und sicheren Arbeitsplatz mit einer leistungsgerechten Entlohnung in einem innovativen Familienunternehmen.

Wenn Sie sich vorstellen können unser Team zu unterstützen, dann senden Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellungen an:

THL GmbH

Frau Leonie Ritter
Stadtheider Straße 1-3
33609 Bielefeld

www.tool-concept.de
ritter@thl-bielefeld.de